



Unifica las comunicaciones de tu empresa

Centralita Virtual de netelip integrada con CRM

En la actualidad muchas empresas de éxito a nivel mundial hacen uso de sistemas CRM para el manejo de las relaciones con sus clientes, esto representa una significativa ventaja ante aquellas empresas que no lo implementan.

Los CRM's permiten tener un absoluto **control de toda la información** entorno a los clientes, como historial de compras, presupuestos, preferencias en base a lo cual se les puede ofrecer un mejor servicio de manera objetiva.

Al integrar la Centralita Virtual de netelip, evitamos la pérdida de información de nuestros clientes que no son objeto de ningún tipo de seguimiento y se garantiza la actualización permanente del CRM. De esta manera incrementaremos el valor agregado que se busca de la correcta gestión de clientes.

¿Por qué integrar la Centralita Virtual netelip con ZOHO CRM?

Conseguirás un potente CRM con **más funcionalidades** que hará que se agilicen los procesos y permita una plena satisfacción de los clientes mejorando las ventas, incrementando tu cartera de clientes y aumentando la productividad.

- Realiza y recibe llamadas desde Zoho CRM.
- Actividades de seguimiento del equipo de ventas.
- Marcación con un solo clic.
- Automatización de llamadas.
- Desvíos directos e indirectos a números de teléfono.
- Compatible con las colas de llamadas e IVR.
- Visualización del consumo.
- Inbound Call popups.
- Identificación de eventos entrantes.
- Recepción de mensajes emergentes.
- Histórico de llamadas recibidas y realizadas.
- Listado de campañas en curso.

Info

Solicítanos información e integra tus comunicaciones con uno de los CRM más potentes del mercado.